

NEGÓCIOS INTERNACIONAIS

FOCO: Funding da União Europeia – Oportunidades para centros de pesquisa, empresas e instituições

O fato da União Europeia oferecer ferramentas para a promoção e o financiamento de diversas iniciativas para estimular o desenvolvimento e a troca de conhecimento no contexto internacional é bem conhecido. Por outro lado, é menos difundido que essas alternativas subsidiadas também são acessíveis por pessoas jurídicas brasileiras. Todo ano, a EU fornece uma ampla gama de linhas de crédito para esse público-alvo com o objetivo de fomentar projetos internacionais, bem como o intercâmbio e a produção de know how. Então é tempo de divulgar essa relevante oportunidade.

Edição set/2018

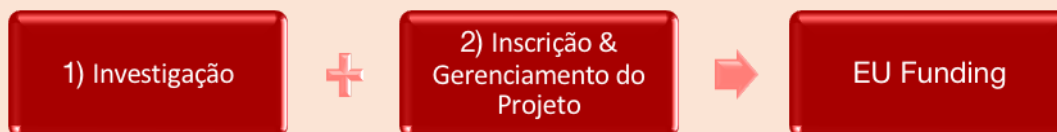


O maior e o mais acessível programa de funding chama-se Horizon 2020 tendo foco na ciência e inovação com a possibilidade de conceder apoio financeiro às empresas brasileiras. Centros de pesquisa europeus podem incluir parceiros de quaisquer países quando da preparação das propostas no âmbito do H2020. Isto significa dizer que start-up's, empresas e instituições tem a condição de integrar as equipes de trabalho com participantes localizados na União Europeia para em conjunto desenvolverem ações de P&D conduzindo a vanguarda de times com foco científico trabalhando em rede.

Como um exemplo disso, atualmente as áreas de funding colaborativo entre o Brasil e a União Europeia são voltados à pesquisa marinha, saúde, transporte (incluindo a aviação) energia (biocombustíveis avançados), nanotecnologia, tecnologias de comunicação, urbanismo sustentável e fusão nuclear (Euratom-Fusion).

IDA Group (International Dialogue Advisors www.idagroup.global) e Fischer

Advocacia estão à sua disposição para em conjunto viabilizarem o acesso da sua empresa à esse funding disponibilizado pela H2020 maximizando suas chances de sucesso para que o projeto resulte aprovado. Atuamos desde a fase da inscrição e ao longo de todo o procedimento prosseguindo até a decisão deferindo, ou não, o pleito da empresa brasileira.



Fase 1 – Investigação: com um serviço customizado e orientado ao negócio do cliente essa fase usa a metodologia Fit-for-Funding para determinar o passo viável para a obtenção dos recursos financeiros; e

Fase 2 – Inscrição & Gerenciamento do Projeto: será facilitada a preparação do projeto desde a sua redação até o protocolo, caso a avaliação da Fase 1 tenha sido positiva.

Para saber mais a respeito e podermos construir o cenário adequado ao seu planejamento estratégico internacional, entre em contato com Fischer Advocacia que em sinergia com IDA Group (com sede em Berlim) e a sua empresa trabalharemos juntos na consecução das suas metas.

Contato	Telefone	E-mail
Maysa Fischer	XX (47) 9 9964.2802 XX (47) 3422.0545	maysaf@fradv.com.br
Pablo Nicolitz (IDA Group)	+49 30 2574 1684	pablo.nicolitz@idagroup.global

Visite nosso site www.fischeradvocacia.com

Este é um boletim de Fischer Advocacia S/S que tem caráter meramente informativo. As informações aqui contidas não constituem parecer legal e, portanto, não deverão ser utilizadas sem assistência de advogado. Se você não deseja continuar recebendo este boletim, por favor, envie um e-mail para maysaf@fradv.com.br. Perguntas ou comentários? Envie um e-mail para maysaf@fradv.com.br ou ligue para (47) 3422-0545 ou (47) 9 9964.2802.